

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung eine proaktive, teamorientierte und kommunikationsstarke Persönlichkeit als Key Account Manager in der Region Basel.

Kundenberater:in

Key Account Manager Region Basel

Dein Aufgabengebiet

Du betreust unsere bestehenden Kunden, entwickelst die Kundenbeziehungen gezielt weiter und gewinnst neue Kunden für unser Unternehmen. Dabei erstellst du Angebote, Konzepte und Präsentationsunterlagen und präsentierst diese direkt beim Kunden. Zudem reaktivierst du bestehende Kundenkontakte, wirkst bei Ausschreibungen mit und erstellst aussagekräftige Kunden- und Projektbriefings. Deine aktive Mitarbeit im Budgetierungsprozess rundet dein vielseitiges Aufgabengebiet ab.

Dein Profil

Du verfügst über eine abgeschlossene Berufsausbildung im technischen Umfeld (z. B. Veranstaltungsfachperson) und hast idealerweise eine kaufmännische Weiterbildung absolviert. Zudem bringst du Berufserfahrung in der Veranstaltungstechnik, Event- oder Agenturwelt mit. Du

kommuniziert überzeugend, handelst kundenorientiert und arbeitest zuverlässig sowie selbstständig. Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift setzen wir voraus; Französischkenntnisse sind von Vorteil.

Das Angebot

Tauche mit dem Schweizer Branchenführer in die Welt der Veranstaltungstechnik ein. Wir bieten dir die Möglichkeit, in einer dynamischen und nicht alltäglichen Branche Fuss zu fassen und dich stetig weiterzuentwickeln.

Kontaktiere uns

Kannst du dir die Arbeit in einem lebendigen und familiären Umfeld vorstellen? Dann freuen wir uns über die Zustellung deiner vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: Winkler Livecom AG, Patricia Trachsler, HR-Spezialistin, Nordstrasse 1, CH-5610 Wohlen, E-Mail: bewerbungen@winkler.ch