

Wir sind aktuell auf der Suche nach einem fachlich kompetenten und entwicklungsfähigen neuen Teammitglied als Regionalverkaufsleiter:in in Basel.

Kundenberater:in

Regionalverkaufsleiter:in in Basel

Dein Aufgabengebiet

Du betreust und entwickelst unser bestehendes Portfolio aus nationalen und internationalen Kunden. Dazu gehören Stand- und Messebauunternehmen, Agenturen sowie Endkunden. Gleichzeitig gewinnst du durch gezielte Akquisition neue Kunden und baust langfristige Geschäftsbeziehungen auf. Während der gesamten Projektphase bist du die zentrale Ansprechperson für unsere Kunden. Du ermittelst ihre Bedürfnisse und erstellst darauf abgestimmte Grobkonzepte, Angebote und Arbeitsunterlagen. Zudem initiiert und koordinierst du die Projektvorbereitungsphase selbstständig und arbeitest dabei eng mit der Projektleitung zusammen. So stellst du eine professionelle Übergabe und eine erfolgreiche Projektumsetzung sicher.

Dein Profil

Du verfügst über mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf, idealerweise in einer vergleichbaren Funktion, sowie über gute Kenntnisse in der Veranstaltungstechnik. Mit deinem gewinnenden Auftreten, deinem Verhandlungsgeschick und deinem ausgeprägten Verkaufsflair überzeugst du bestehende und potenzielle Kunden gleichermassen. Du kommunizierst klar, arbeitest selbstständig und behältst auch bei mehreren laufenden Projekten den Überblick. Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift setzen wir voraus; Französischkenntnisse sind von Vorteil.

Das Angebot

Tauche mit dem Schweizer Branchenführer in die Welt der Veranstaltungstechnik ein. Wir bieten dir die Möglichkeit, in einer dynamischen und nicht alltäglichen Branche Fuss zu fassen und dich stetig weiterzuentwickeln.

Kontaktiere uns

Kannst du dir die Arbeit in einem lebendigen und familiären Umfeld vorstellen? Dann freuen wir uns über die Zustellung deiner vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: Winkler Livecom AG, Patricia Trachsler, HR Spezialistin, Nordstrasse 1, CH-5610 Wohlen, E-Mail: bewerbungen@winkler.ch